

## El Crac de los Sanatorios y las Multinacionales

**Bol Inf ARA** 1999 Oct; 12(174):19. El crac de los sanatorios abre paso a la llegada de las Multinacionales. **Diario El Ciudadano y la Región** (Rosario) 1999 Sep. 5.

En el marco de la aguda crisis sanitaria que tiene al borde de la bancarrota a una buena cantidad de sanatorios privados de Rosario, las advertencias producidas en los últimos tiempos acerca de un inminente desembarco de grandes multinacionales médicas en la ciudad y la región resultan por lo menos anacrónicas. Los capitales extranjeros ya están aquí, y comenzaron los por servicios más rentables dentro de la medicina privada local.

Fuentes profesionales confirmaron a **El Ciudadano** que por lo menos dos servicios privados de hemodiálisis de distintos sanatorios rosarinos, otros dos en San Lorenzo y Santa Fe, además de uno de radiología en otra clínica local, fueron comprados en los últimos ocho o nueve meses por las multinacionales Fresenius, Baxter, Gambro y Siemens. A esto se suma la más conocida venta de la empresa de emergencias médicas Ecco a la Rural Metro Corporation.

“En este momento, si viene una corporación con efectivo se queda con cualquier sanatorio por unos pocos pesos – graficó una fuente empresaria, - los dueños de las clínicas están agobiados y muchos aceptarían vender inmediatamente para sacarse de encima el problema”.

Uno de los servicios de hemodiálisis mencionados entre los adquiridos por la multinacional Fresenius es el del Hospital Español, que es propiedad de la Asociación Médica de Rosario. Consultado por este diario, el secretario general de la institución gremial, Néstor Arroyo, restó importancia a ese hecho, al que consideró “un tema aparte”. No obstante reconoció que el desembarco puede preverse “a futuro”, y se producirá tarde o temprano.

Otras fuentes ratificaron que “el proceso ya está en marcha en Rosario desde hace unos ocho o nueve meses y a nivel nacional ya lleva dos años”. Un profesional ligado a las áreas elegidas por las multinacionales para hacer pie en la ciudad, y que pidió reserva sobre su identidad, aseguró que “el negocio es la alta y mediana complejidad, por eso el desembarco comenzó en este sector, especialmente en nefrología, hemodiálisis y radiología. En este momento la alta y mediana complejidad financia a la baja. Atender a un viejito con neumonía es muy deficitario”.

Según pudo saberse, tres grandes empresas multinacionales ya llegaron a Rosario y la región para hacerse cargo de los servicios de hemodiálisis de algunos sanatorios. La firma Fresenius (que tuvo su origen en Alemania y el líder en el ramo en Estados Unidos) ya está a cargo del servicio de hemodiálisis en el Hospital Español y, por lo menos, mantuvo conversaciones en el mismo sentido con uno de los más grandes centros médicos de la ciudad. Baxter (de capitales mayoritariamente estadounidenses) ya instaló sus equipos y comenzará pronto a funcionar en el Sanatorio de la Mujer, y Gambro (empresa sueca) – ya brinda sus servicios en clínicas de San Lorenzo y Santa Fe.

Lo mismo ocurre con la radiología. En este sector, el ejemplo más notable es el desembarco de la empresa alemana Siemens, que ya se hizo cargo del servicio en el Sanatorio de la Mujer. Otro caso concreto y paradigmático es el de Ecco, que fue comprada por la firma estadounidense Rural Metro Corporation. La reconversión de esta empresa de emergencias incluyó la renegociación de los contratos con los médicos, lo que implicó bajas de salarios y precarización de las condiciones laborales.

La mayoría de las empresas que ya actúan en Rosario llegaron a la ciudad como proveedoras de insumos y luego se convirtieron en prestadores de servicios. Siguiendo esta lógica los empresarios plantean que “el próximo paso es convertirse en operadores de salud”. El trato que las multinacionales hacen con los sanatorios es muy sencillo: alquilan una parte del edificio, instalan sus equipos y máquinas y pagan a cambio una suma fija o un porcentaje sobre la facturación.

El miércoles pasado, profesionales y empresarios médicos de la ciudad ante la profunda crisis que afecta al sistema, decidieron convocarse en un Foro de Defensa de la Salud. En su primera reunión, el foro alertó sobre la posibilidad de un “crac” del sector y también advirtió sobre el desembarco de las multinacionales. “Vienen a buscar mano de obra barata para llevarse grandes ganancias”, dijeron.

Las oscuras predicciones de los empresarios plantean un escenario futuro preocupante: las grandes empresas utilizarían en el sector salud las mismas estrategias que las cadenas de supermercados.

El proceso tenderá a la concentración y al monopolio, y basará su eficacia en la contratación de mano de obra barata – médicos recién recibidos y sin trabajo – para abaratar costos y reventar el mercado. Esta estrategia del capital extranjero tendrá como resultado, para los médicos, el deterioro de su salario y la pérdida de independencia: los profesionales de la medicina pasarían a ser empleados bajo patrón y el concepto de profesión liberal pasaría a ser parte del pasado. Para los pacientes, el imperio de las multinacionales trae el riesgo de la total mercantilización de las prácticas médicas.